

## Анализ развития деятельности банков в Астраханском регионе

Лунева Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук, доцент

Ветрова Елена Сергеевна, студентка

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Астраханский государственный технический университет», г. Астрахань

**Аннотация.** В данной статье проводится анализ развития банков в Астраханском регионе; рассматриваются три успешно функционирующих банка региона и три банка по России в целом; сравниваются их основные финансовые показатели и тарифные системы.

**Ключевые слова:** основные финансовые показатели, тарифные системы, мониторинг банковского сектора, рынок банковских услуг, деятельность коммерческих банков.

## Analysis of the development of banks in the Astrakhan region

Luneva Tatyana Viktorovna, candidate of economic Sciences, associate Professor

Vetrova Elena S., student

Federal state budget educational institution of higher education "Astrakhan state technical University", Astrakhan

**Annotation.** This article analyzes the development of banks in the Astrakhan region; three successfully functioning banks in the region and three banks in Russia as a whole are considered: compares their main financial indicators and tariff systems.

**Keywords:** main financial indicators, tariff systems, monitoring of the banking sector, the banking market, the activities of commercial banks.

В современной России положение банковской системы и прогнозы ее развития приводят к еще большему осознанию такой характеристики как конкурентоспособность. Успешное функционирование коммерческого банка связано с построением грамотной внутренней политики, приспособлением к влиянию внешних факторов на деятельность банка, а так же предвосхищением тенденции развития рынка и обладанием конкурентными преимуществами.

Одними из наиболее популярных способов повышения конкурентоспособности являются: разработка стратегии с поиском выгодных условий размещения средств; борьба за клиентов; достижение финансовой устойчивости банка. Благодаря данным путям развития коммерческого банка, достигается основная цель существования банка — получение максимальной прибыли при приемлемой степени риска.

Социально-экономическое развитие Астраханской области в 2017 году осуществлялось в условиях улучшения бизнес - климата на рынке, замедления негативных процессов в экономической конъюнктуре, а также улучшения ситуации в сфере спроса и предложений на реализуемую продукцию (оказываемые услуги).

Согласно данным информационно-аналитического сборника «Основные тенденции развития экономики и денежной-кредитной сферы Астраханской области за январь-декабрь 2017 года» по состоянию на 01.01.2018 г. на территории Астраханской области действуют три кредитные организации, одно учреждение Банка России, два филиала кредитных организаций. Филиальную сеть кредитных организаций в регионе представляют три филиала действующих кредитных организаций иных регионов (из них один филиал ПАО Сбербанк). Представительства в Астраханской области имеет одна кредитная организация другого региона. Действующие кредитные организации (филиалы) имеют в регионе 209 внутренних структурных подразделений кредитных организаций (филиалов), в том

числе 114 дополнительных офисов, 8 операционных касс вне кассового узла, 19 кредитно-кассовых офисов и 68 операционных офисов.

Наибольшая концентрация кредитных организаций и филиалов отмечается в областном центре. В районах области банковские услуги оказывает в основном сеть внутренних структурных подразделений ПАО «Сбербанк», операционных офисов Волгоградского РФ АО «Россельхозбанк» и операционных офисов Ростовского филиала ПАО «РГС Банк».

Основными финансовыми показателями банков являются активы-нетто, капитал, чистая прибыль (Таблица 1).

В 2017 году требования к капиталу составляли не менее 300 млн. руб. Степень успешности работы банка показывает чистая прибыль. Объем чистых активов показывает финансовое состояние предприятия, платежеспособность и уровень риска.

Среди 3-х действующих банков Астраханского региона АО Банк «ККБ» занимает лидирующие позиции по большинству показателей. Банки Центрального региона представлены крупными банками: ПАО «Сбербанк», АО «Россельхозбанк», ПАО «Совкомбанк» и занимают лидирующие позиции по всем финансовым показателям в банковской системе страны.

Крупнейшую долю на рынке вкладов (61,3%) удерживал ПАО «Сбербанк России», аккумулировав на счетах своих подразделений в регионе 48 628,4 млн. рублей. На депозитах физических лиц подразделений других инорегиональных банков к 01.01.2018 г. было сосредоточено 29 823,6 млн. рублей (37,6%), региональных банков — 908,5 млн. рублей (1,1%).

Увеличили активность на региональном кредитном рынке в анализируемом периоде подразделения ПАО «Сбербанк России» и структурные подразделения инорегиональных банков, увеличив свой кредитный портфель на 5,8% и 2,6% соответственно. Региональные кредитные

организации сократили кредитные вложения за 2017 год на 10,5%. В результате в структуре портфеля регионального банковского сектора доля ПАО «Сбербанк России» составила 37,6% (на начало 2017 года показатель 36,8%). Доля других инорегиональных банков незначительно

уменьшилась с 62,2% до 61,5%. На региональные банки по состоянию на 01.01.2018 приходилось 0,9% всей задолженности по ссудам, по сравнению с 01.01.2017 показатель незначительно снизился и составил 1,0%.

Таблица 1. Ключевые финансовые показатели

№ п/п	Показатель	АО Банк «ККБ»	АО «ВКАБАНК» (Астрахань)	АО «ЕАТПБанк» (Астрахань)	АО «Рос-сельхозбанк»	ПАО «Сбербанк»	ПАО «Совкомбанк»
1	Активы-нетто, тыс. руб.	11 042 975	2 309 575	1 135 412	3 193 288 674	24 192 989 275	696 374 373
1.1	Активы-нетто, место в банковском рейтинге РФ	215	385	471	5	1	17
2	Капитал (по форме 123), тыс. руб.	1 192 950	1 192 968	375 800	420 589 560	3 694 397 893	68 842 373
2.1	Капитал, место банковского рейтинге РФ	261	260	435	4	1	17
3	Чистая прибыль, тыс. руб.	127 088	27 603	28 702	3 024 194	674 119 836	13 457 539
3.1	Чистая прибыль, место в банковском рейтинге РФ	179	297	292	33	1	13

Таблица 2. Тарифы Банков в г. Астрахань

Наименование показателей	АО Банк «ККБ»	АО «Россельхозбанк»	ПАО «Сбербанк»	ПАО «Промсвязьбанк»	ВТБ (ПАО)(ВТБ 24)
Ведение счета юридического лица	800 руб.	2500 руб.	2100 руб.	400 руб.	От 1000 руб. до 11 000 руб.
Взнос наличных денежных средств на счет/пересчет	0,15 % мин 50 руб	0,3% мин. 150 руб.	0,15%	0,25% от суммы, но не менее 149 руб.(банкноты)+3 % (монеты)	0,3% мин. 150 руб.
Снятие наличных денежных средств	От 1% до 15% От 100 тыс. до 10 млн. в день	От 1,2%	От 2,5% до 8% До 2,5 млн. свыше 5 млн. руб. в месяц.	От 1% до 15% От 100 тыс. до 500 тыс. в месяц	От 0,5%
Абонентская плата за Интернет-Банк	300 руб. в месяц	750 руб.	Включено в абон. плату	700 руб. за месяц или его часть	0 руб.
Кредитование юридических лиц	От 16% до 24% (в зависимости от срока, цели, финансового состояния и предоставленного обеспечения по кредиту)	Сумма до 200 млн. руб., залог приобретаемого объекта коммерческой недвижимости, % % зависит от сроков кредитования и доли собственного участия заемщика, срок до 12 месяцев	Срок кредита до 36 месяцев, Ставка от 17,0%, Сумма до 3 млн. рублей, предоставляется ЮЛ и ИП с годовой выручкой до 60 млн. рублей.	Сумма до 150 млн. руб., срок до 120 месяцев, % % по согласованию, выдается под залог недвижимости	

Источник: составлено авторами

На основе мониторинга банковского сектора, региональные банки по результатам мониторинга принимают меры по внедрению новых технологий, продуктов, а также тарифных планов с учетом ресурсных возможностей и спроса, в целях обеспечения конкурентоспособности банковских услуг.

Рынок продавцов банковских услуг для предприятий (расчётное обслуживание, ведение счетов, управление финансами корпораций), финансовых посредников (кредитование производственных объектов), покупателей производственных ресурсов (приобретение офисного оборудования) (Таблица 2).

На рынке банки выступают как финансовые посредники (представление банковских карт, выдача ссуд на потребительские цели), но иногда и как покупатели (организация приёмов в рамках работы с общественностью). Проведя анализ тарифов банков можно сделать вывод, что уровень действующих тарифов по предлагаемым Банком

услугам и процентных ставок по предоставляемым кредитам находится на одном уровне у всех банков.

Полученные результаты деятельности коммерческих банков Астраханской области и по России в целом являются относительными, так как проводились на определенный момент времени (на 01.01.2018 г.). Полученные значения в будущем могут варьироваться, изменяя уровень конкурентоспособности банков как региона, так и страны в целом.

Крупные банки страны открывают филиалы и офисы с целью привлечения клиентов и внедрения своих услуг. Банки Астраханского региона развивают спектр услуг, внедряют новые продукты, проводят обучение персонала с целью сохранения позиций на рынке.

Главное для кредитной организации - отвечать запросам клиентов. И как показывает практика главными факторами, определяющими ценность банка для клиента, являются: тарифы банка, затраты времени клиентом, эффект от использования услуг банка.

### **Литература:**

1. Масленченков, Ю.С. Финансовый менеджмент банка: учебное пособие / Ю.С. Масленченков. - Москва: Юнити-Дана, 2015. - 399 с. - (Банковское дело). - Библиогр. в кн. - ISBN 5-238-00576-8; То же [Электронный ресурс] - <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114531>

2. Кириченко, Т.В. Финансовый менеджмент: учебник / Т.В. Кириченко. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2016. - 484 с.

3. Рыбина, Ю.В. Обеспечение устойчивости кредитной деятельности коммерческого банка на основе применения механизма секьюритизации банковских активов: монография / Ю.В. Рыбина. - Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2017. - 221 с.